

В КОРИДОРАХ РЕГИОНАЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Посещение Центра "Мой бизнес"

Встреча в Гарантийном фонде

Орлов И.Б.: Это у нас 4-я экспедиция. Мы занимаемся вопросами взаимодействия бизнеса и власти в регионах. Соответственно, мы встречаемся обычно с большой бизнес-четверкой - ТПП, РСПП, "Опорой России" и "Деловой Россией". Мы также встречаемся с различными структурами правительства и, прежде всего, с работниками, бизнес-центров, фондов поддержки предпринимательства и т.п.

Золина Наталья Михайловна, финансовый аналитик:

Мы представляем собой инфраструктуру Департамента предпринимательства.

Орлов И.Б.: Ваша сфера - это Гарантийный фонд. Работая в разных регионах, мы видели, что где-то гарантийные фонды имеют большую значимость и курируются чуть ли не напрямую министром. Где-то это отдано на откуп в низовые структуры. По всей видимости, все зависит от того, насколько много подаются заявок. Первый вопрос: насколько много предпринимателей вынуждены прибегать к получению гарантий?

Золина Н.М.: Я работаю с 2015 г. За эти годы и, особенно, в 2020 г., работа с

клиентами увеличилась. И с банками тоже, поскольку Гарантийный фонд работает с банками - представляет свое поручительство при недостаточности залоговой обеспеченности.

Орлов И.Б.: Пандемия или какие-то другие обстоятельства?

Золина Н.М.: Да, поручительств у нас прибавилось.

Орлов И.Б.: А кто обращается в большей степени: малые предприятия, средние, производственный сектор или больше сфера услуг?

Золина Н.М.: Примерно одинаково.

Орлов И.Б.: А кто осуществляет процедуру проверки? Чтобы выдать гарантию, должна быть уверенность в клиенте.

Золина Н.М.: Служба безопасности есть и у банка, и у Гарантийного фонда. Обязательно осуществляется выезд на место ведения бизнеса. По итогам проверок мы направляем свои документы в Наблюдательный совет при Департаменте поддержки предпринимательства. Поэтому есть и отказы, и разрешения.

Орлов И.Б.: И примерно сколько отказов?

Золина Н.М.: Как правило, больше все-таки положительных решений.

Орлов И.Б.: Это связано с тем, что банки предлагают разумные условия в последнее время?

Золина Н.М.: Я сама с банками не работаю, поэтому не знаю. Как правило, предлагает условия именно банк. В банке это все оговаривается и прописывается во внутренних документах.

Орлов И.Б.: И много банков сотрудничает с гарантийным фондом?

Золина Н.М.: По статистике у нас 15 представителей во Владимирской и других областях. Мы еще работает с Корпорацией МСП, в том числе, с МСП банком. Я завожу заявки, получаю в электронном виде финансовые и другого характера документы и отправляю уже через портал бизнес-коммуникатора.

Орлов И.Б.: Какой дельный вес МСП банка примерно? Значимый игрок на этом рынке? Или один из игроков?

Золина Н.М.: Поскольку договор действует второй год, у нас только 2 заявки, которые прошли.

Орлов И.Б.: Какой средний срок прохождения заявки.

Золина Н.М.: У МСП банка?

Орлов И.Б.: Нет, вообще по Гарантийному фонду.

Золина Н.М.: Как правило, рассмотрение заявки - это 3-5 дней. Но поскольку в первую очередь рассматривались заявки по антикризисным продуктам, заявки на пополнение оборотных средств немножко сдвигались.

Орлов И.Б.: То есть, кроме Вас, есть еще представители других банков?

Золина Н.М.: В нашем центре нет. С другими банками я не работаю

Орлов И.Б.: Помогает нахождение здесь разных структур для эффективной работы?

Золина Н.М.: Помогает. У нас еще есть дополнительные кабинеты, которые до пандемии работали - "Опоры России" и ТПП.

Орлов И.Б.: Сколько упомянутые Вами две сделки составили по деньгам?

Золина Н.М.: Это малые суммы.

Орлов И.Б.: Есть ли какое-то планирование, сколько вы в течение года обязаны оказать помощи?

Золина Н.М.: Да, цифры закладываются.

Орлов И.Б.: Если не секрет, то сколько? Сколько было заложено на год и сколько оказано услуг?

Золина Н.М.: Мы хотим, чтобы у нас проходило по 50 млн. руб. в квартал. Но если брать мою последнюю заявку, я сегодня узнала, что она в процессе отказа. Нам предложили работать в третьем квартале с другой суммой. Субъект запросил 10 млн. руб. на пополнение оборотных средств. Банк посмотрел финансовую сторону предприятия за второй квартал и сказал, что может дать только 1 млн.

Орлов И.Б.: Вы помогаете оформить заявку так, чтобы банк не отказал, бесплатно?

Золина Н.М.: Нет, у нас есть вознаграждение.

Умаров С.: Исходя из Вашего опыта работы, скажите, насколько действенна ваша помощь тем предприятиям, которые к вам обращаются?

Золина Н.М.: Те два договора - это с одной компанией. Они запросили 20 млн., а им в МСП банке дали всего лишь 3 млн.

Орлов И.Б.: Вы выкладываете информацию в социальные сети: Фейсбук, Вконтакте, Инстаграм?

Золина Н.М.: Это наша прямо обязанность.

Орлов И.Б.: Наталья, спасибо огромное!

Золина Н.М.: Вы вчера в департаменте только с Викторией Анатольевной общались? Директоров наших инфраструктурных подразделений там не было?

Орлов И.Б.: Я понял, что все, что нас интересует, сосредоточено в этом департаменте.

Золина Н.М.: У нас все структуры департамента находятся по одному адресу.

Орлов И.Б.: И это правильно. Спасибо.